



Dominic Wolf
Leiter Multikanal

«Unsere Kundinnen und Kunden begrüßen ihr aktives Mitwirken und Gestalten sehr.»

Die Obwaldner Kantonalbank hat im Juni 2021 «Gemeinsam@OKB» lanciert. Dominic Wolf, Leiter Multikanal, erklärt, worum es geht und wie die Kundinnen und Kunden von der Plattform profitieren.

Dominic Wolf, was ist «Gemeinsam@OKB»?

«Gemeinsam@OKB» ist im Entwicklungsprozess von Bankprodukten und -dienstleistungen eine Austauschplattform zwischen unserer Kundschaft und uns.

Fehlentwicklungen verhindern und massgeschneiderte Angebote marktnah entwickeln. Unsere Kundinnen und Kunden gestalten somit einerseits aktiv Entwicklungsprozesse mit. Andererseits erhalten sie am Ende die Bankprodukte und -dienstleistungen, die sie wünschen.

«Wir stehen am Anfang der gemeinsamen Entwicklungsreise.»

Wieso haben Sie die Plattform lanciert? Welchen Mehrwert bietet sie Ihren Kundinnen und Kunden?

Unsere Kundschaft kennt ihre Wünsche und Anliegen an unsere Produkte und Dienstleistungen am besten. Dank der frühzeitigen Kundenintegration können wir existierende Wünsche abholen,

Welchen Stellenwert hat die Plattform für die Bank?

Einen sehr hohen. Mit «Gemeinsam@OKB» haben wir eine Plattform ins Leben gerufen, die für uns ein wichtiger Treffpunkt mit unseren Kundinnen und Kunden ist. Durch ungefiltertes Kundenfeedback fliessen Ideen oder Anforderungen direkt in unsere Produkt- und Dienstleistungsentwicklung mit ein. Diese wertvollen Inputs lassen uns unser Angebot noch zielgerichteter auf die Bedürfnisse unserer Kundschaft abstimmen.

Wie ist das Echo auf Ihre neue Plattform?

Durchwegs positiv. Unsere Kundinnen und Kunden begrüßen ihr aktives Mitwirken und Gestalten beim Produkt- und Dienstleistungsangebot ihrer Bank sehr. Nun liegt es an uns, diese positive Stimmung für anstehende Projekte mitzunehmen und die Anzahl beteiligter Personen in der Gemeinsam@OKB-Community kontinuierlich zu erhöhen. Die beste Werbung für unsere Plattform machen natürlich die Teilnehmenden selbst mit ihrer Mundpropaganda.

Bei welchen Projekten konnten sich Interessierte bereits einbringen?

Bei einigen, obwohl wir erst am Anfang der gemeinsamen Entwicklungsreise mit unseren Kundinnen und Kunden stehen. Zwei Beispiele aus der jüngeren Vergangenheit sind die Überarbeitung der Nachhaltigkeits-Hypothek und der Umwelt-Hypothek sowie der Thementag zu «Herausforderungen der älteren Generation mit der Bank». Viele weitere Projekte werden folgen und hoffentlich auf eine hohe Kundenbeteiligung zählen können.

«Wir unterstützen uns gegenseitig.»

Das dreizehnköpfige Team der Filiale Hauptbank zieht am gleichen Strang. Mit viel Herz und Engagement setzen sich alle für die Belange ihrer Kundinnen und Kunden ein.

Daniela Calamita-Kiser, Sie leiten das Team Filiale Hauptbank. Welche drei Adjektive beschreiben Ihr Team am besten?

Zuverlässig, engagiert und respektvoll. – Jedes Teammitglied kennt seine Aufgaben und handelt selbstständig innerhalb seiner Kompetenzen. Somit können wir uns aufeinander verlassen. Engagiert geben wir alle für unsere Kundinnen und Kunden unser Bestes. Sei es am Kundenempfang, in der persönlichen Beratung oder beim Erledigen der administrativen Abwicklung eines Auftrages. Untereinander pflegen wir einen respektvollen Umgang, dazu zählt

auch eine persönliche sowie klare Kommunikation. Und wir unterstützen uns gegenseitig. Nur so funktioniert eine gute Zusammenarbeit im Team.

Worin liegt die Stärke Ihres Teams?

Alle ziehen am gleichen Strang und in die gleiche Richtung. Das Vertrauen zueinander hat bei uns einen hohen Stellenwert. Daraus ist ein sehr starker Teamspirit entstanden. Jede und jeder von uns ist motiviert, tagtäglich das Beste für unsere Kundinnen und Kunden zu geben, zusammen unsere Ziele zu erreichen und im Weg stehende «Hürden» gemeinsam zu meistern.

Was ist Ihnen und Ihrem Team bei der Beratung der Kundinnen und Kunden wichtig?

Unsere Kundinnen und Kunden sollen sich von uns verstanden fühlen und das Gefühl bekommen, richtig entschieden zu haben. Ihre Bedürfnisse bestens zu kennen, liegt uns am Herzen. Nur so können wir ihnen die passende Lösung anbieten und natürlich auch umsetzen.



Das Team Filiale Hauptbank

1 Daniela Calamita-Kiser
Filialleiterin

Team Privatkunden-Beratung

- 2 Cornelia Häcki**
Privatkundenberaterin
- 3 Lara Holenstein**
Privatkundenberaterin
- 4 Fabian Imhof**
Privatkundenberater
- 5 Nadine Palli**
Assistentin Privatkunden
- 6 Norbert Sigrist**
Teamleiter Privatkunden-Beratung
- 7 Marcel Würsch**
Privatkundenberater

Team Markthalle

- 8 Christina Hug**
Stellvertretende Filialleiterin
- 9 Manuele Larentis**
Privatkundenberater
- 10 Antonia Richiger**
Mitarbeiterin Empfang
- * Dario Ruckli**
Privatkundenberater
- 11 Irène Schmitter**
Mitarbeiterin Empfang
- 12 Olivia Gasser**
Lernende, 1. Lehrjahr

* nicht auf dem Bild

Vorsorge Sparen 3

Beitrag 2021 jetzt einzahlen

Einzahlungen auf das Vorsorgekonto Sparen 3 der Obwaldner Kantonalbank wirken sich direkt auf Ihre Steuerrechnung aus. Jeden einbezahlten Franken können Sie direkt vom steuerbaren Einkommen abziehen.

Sichern Sie sich diesen Steuervorteil. Zahlen Sie noch vor dem 24. Dezember 2021 ein.

- **Erwerbstätige mit Pensionskasse:** bis 6'883 Franken
- **Erwerbstätige ohne Pensionskasse:** bis 34'416 Franken (max. 20% des Erwerbseinkommens)

Ab Februar 2022

Neue Versandspesen für Bankbelege

Die Schweizerische Post passt ab Januar 2022 ihre Tarife an.

Dies wirkt sich per 1. Februar 2022 auf die Versandspesen von Bankbelegen aus. Detaillierte Informationen finden Sie unter www.okb.ch/versandspesen

Unser Tipp: Lassen Sie sich Ihre Bankbelege via E-Banking zustellen. Somit entfallen die Kosten für den physischen Versand.

Gerne gibt Ihnen Ihre Kundenberaterin oder Ihr Kundenberater Auskunft.

Weihnachten/Neujahr

Öffnungszeiten Hauptsitz/Filialen

- **Freitag, 24. Dezember 2021**
Vormittag geöffnet,
Nachmittag geschlossen
- **Samstag, 25. Dezember 2021**
Ganzer Tag geschlossen
- **Freitag, 31. Dezember 2021**
Vormittag geöffnet,
Nachmittag geschlossen
- **Samstag, 1. Januar 2022**
Ganzer Tag geschlossen

Ansonsten gelten für den Hauptsitz und die Filialen die üblichen Öffnungszeiten.



Zahlungsverkehr

Verarbeitungstermine zum Jahresende

Zahlungsauftrag

Bitte beachten Sie für Zahlungen mit Ausführungsdatum 2021 die Verarbeitungstermine zum Jahresende. Wir weisen Sie darauf hin, dass Sie einen Zahlungsauftrag problemlos vordatieren können.

	Auftrag einreichen bis	Auftrag erfassen im E-Banking bis
Inlandzahlung	27.12.2021	31.12.2021, bis 12.00 Uhr
Fristkritische Zahlung*	24.12.2021, bis 12.00 Uhr	24.12.2021, bis 12.00 Uhr

*Sparen-3-Einlagen, Hypothekarzinsen, Fremdwährung Inland/Ausland

Dauerauftrag

Bitte teilen Sie uns Ihre Änderungen für einen bestehenden Auftrag bis fünf Tage vor dem Verarbeitungsdatum mit. Einen neuen Auftrag benötigen wir in derselben Frist.

Erfasstes Ausführungsdatum	Verarbeitungsdatum
24. bis 26.12.2021	24.12.2021, bis 12.00 Uhr
27. bis 30.12.2021	27. bis 30.12.2021
31.12.2021	31.12.2021, bis 12.00 Uhr
1. bis 3.1.2022	3.1.2022

Wir wünschen Ihnen frohe Festtage.

Engagement

Ein Verein auf der Suche nach Nachwuchs

Die Obwaldner Kantonalbank pflegt langjährige Partnerschaften mit 30 Obwaldner Sportvereinen. Dazu zählt seit vielen Jahren auch der Volleyballverein SG Obwalden. Ein kleiner Verein mit einem grossen Teamgeist.

Jonathan Dercourt, Sie sind Vereinspräsident der SG Obwalden. Sagen Sie ein paar Worte über Ihren Verein.

Die SG Obwalden ist der einzige Herren-Volleyballverein in Obwalden. Er zählt aktuell ca. 40 aktive Mitglieder. In der Saison 2021/2022 stellen wir je eine Herren-Mannschaft in der zweiten und in der vierten Liga sowie ein Juniorenteam. In der Vergangenheit konnten die SG und ihre Vorgängervereine bereits einige Erfolge verzeichnen. In der jüngeren Vereinsgeschichte zählt der Gewinn des Innerschweizer Volley-Cups im Jahr 2018 zu den grössten Erfolgen.

Hat die SG ein Vereinsmotto?

Ein offizielles Vereinsmotto gibt es nicht. Da wir ein kleiner Verein sind, ist uns eine familiäre Kultur innerhalb des Vereins sehr wichtig. Wir fördern den Teamgeist mit verschiedenen Events auf und neben dem Platz. Wie die meisten Volleyballteams haben auch wir einen «Schlachtruf», mit dem sich die Spieler motivieren – «Tschifi Go!». Die Zuschauer feuern uns mit «Hopp Tschifi!» bei Spielen an.

Wie wichtig ist die Sponsoring-Partnerschaft mit der Obwaldner Kantonalbank für den Verein?

Die Obwaldner Kantonalbank ist seit Jahren unsere Hauptsponsorin. Dank

dieser Partnerschaft haben wir die Möglichkeit, Volleyball in Obwalden zu fördern und viele Menschen in Obwalden für Volleyball zu begeistern. Auch können wir unseren Mannschaften einen professionellen Trainer zur Verfügung stellen, was in der aktuellen Situation nicht selbstverständlich ist.

Was würden Sie sagen, ist das Besondere an Ihrem Sport?

Das ist die Kombination aus Koordination und Schnellkraft verbunden mit einer Teamsportart. Zudem bietet Volleyball mit Beach- und Hallenvolleyball die Möglichkeit, den Sport das ganze Jahr zu betreiben.

Welche Herausforderungen stellt(e) die Corona-Pandemie an das Vereinsleben?

Sportlich gesehen war die Corona-Pandemie schwierig für unsere Mitglieder, da der Spielbetrieb 2020/2021 komplett eingestellt werden musste. Finanziell haben wir die Krise gut gemeistert und können zuversichtlich in die Zukunft blicken. Die grösste Herausforderung für unseren Verein besteht in der Nachwuchsförderung. Das Sportangebot in Obwalden bietet Jugendlichen viele Optionen. Wir müssen ihnen aufzeigen, warum Volleyball auch im jugendlichen Alter ein interessanter Sport ist.



Agenda

Die Obwaldner Kantonalbank unterstützt:

Swiss Julala Nordic Days

27./28. Dezember 2021, Langis
www.julala.ch/nordic-days



Reden Sie mit – Gemeinsam@OKB

Lassen Sie uns aus Ihren Ideen im Bereich Finanzen gemeinsam unsere Produkte und Dienstleistungen von morgen entwickeln. Sie, Ihre Familie, Ihre Freunde profitieren.

Melden Sie sich jetzt unter www.okb.ch/gemeinsam an und Sie werden ein Mitglied unseres Entwicklungsteams.

Impressum

Obwaldner Kantonalbank

Im Feld 2, 6060 Sarnen
041 666 22 11
info@okb.ch

OKB. Einfach vertraut.
www.okb.ch