



Thomas Gasser
Leiter Privat- & Firmenkunden

«Unsere Kundinnen und Kunden haben dank der Filialen einen absoluten Mehrwert.»

In den letzten zehn Jahren hat die Obwaldner Kantonalbank die Räumlichkeiten von sieben ihrer acht Filialen komplett erneuert. Gerade erst haben die Filialen in Sachseln und Engelberg die Neueröffnung gefeiert.

Thomas Gasser, wieso ist der Obwaldner Kantonalbank die Präsenz vor Ort so wichtig?

Wir sind davon überzeugt und machen die Erfahrung, dass auch im digitalen Zeitalter das Bedürfnis besteht, ein komplexes Finanzthema mit einer Person zu besprechen. Digital ist vieles möglich, doch gerade in Finanzangelegenheiten ist das gegenseitige Vertrauen essen-

«Sie erhalten unser komplettes Angebot vor Ort.»

ziell. Einer Maschine können Sie nicht in die Augen schauen. Unseren Mitarbeitenden schon. Sie setzen sich mit grossem Engagement für die Bedürfnisse ihrer Kundschaft ein, sind vor Ort verwurzelt und geben unserer Bank ein

Gesicht. Wenn Sie mit uns ein Geschäft tätigen, wissen Sie, mit wem Sie es zu tun haben.

Welches Angebot bieten Sie Ihrer Kundschaft in den Filialen?

Das komplette. Unsere Kundinnen und Kunden haben dank der Filialen einen absoluten Mehrwert. Sie erhalten bequem vor Ort eine finanzielle Rundumberatung von einer kompetenten und ihr vertrauten Person. Unsere Mitarbeitenden bieten auch bei unseren digitalen Lösungen den persönlichen Support an – kostenlos. Sie sind beispielsweise gerne beim Einrichten der App OKB Mobile Banking auf dem Smartphone behilflich. Sogar Spezialberatungen sind im Angebot. Falls sinnvoll, werden für eine Beratung – wie zum Beispiel eine Pensionierungsplanung oder eine Rechtsberatung – interne Fachleute des Hauptsitzes beigezogen.

Selbstverständlich kommen diese Fachleute in die Filiale zur Kundin bzw. zum Kunden. Wie gesagt, sie erhalten unser komplettes Angebot vor Ort.

Fordert die Strategie, in jeder Gemeinde persönlich präsent zu sein und zeitgemässe digitale Lösungen anzubieten, eine kleine Kantonalbank ressourcenmässig?

Absolut. Wir haben in den letzten Jahren viel Geld investiert, um diesen Weg gehen zu können. Doch das nehmen wir gerne in Kauf. Uns ist eine Topinfrastruktur vor Ort mit genügend Beratungszimmern und Räumlichkeiten, in denen sich die Kundschaft wohlfühlt, wichtig. Unsere Kundschaft will digital unterwegs sein und persönlich vorbeikommen können. Das wollen wir ihr bieten, auch wenn das zusätzliche personelle Ressourcen in einer Zeit voraussetzt, in der auch in unserem Metier Fachkräfte rar sind.



Team Engelberg

Für Sie vor Ort in Engelberg

Seit dem 2. November 2022 begrüsst Sie unser Team der Filiale Engelberg in vollständig umgebauten Räumlichkeiten. Gerne stellen wir Ihnen die Menschen kurz vor, die vor Ort persönlich für Sie und Ihre finanziellen Anliegen da sind.



Alois Hurschler

Filialdirektor

Wenn's um den sportlichsten im Team geht, steht Alois ganz zuoberst auf dem Treppchen. Er macht als Ausgleich zum Arbeitsalltag und um fit zu bleiben regelmässig Sport.



Celine Imfeld

Privatkundenberaterin

Die backbegabteste im Team ist Celine.

Sie kreierte als Ausgleich zum stressigen Alltag oft feine Leckereien.



Simon Kiser

Privatkundenberater

Simon gilt als Meisterkoch der Runde. Auf seinem Speiseplan stehen vegetarische und vegane Köstlichkeiten.



Claudia Odermatt

Assistentin
Privatkunden

Claudia hält morgens als erste die Stellung, schliesslich hat «Morgenstund Gold im Mund».

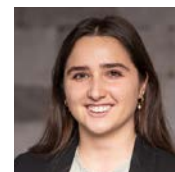


Ursula Keller

Assistentin
Privatkunden

Perfekt organisiert ist

Ursula, denn für sie hat sich mit einer strukturierten und organisierten Arbeitsweise die Arbeit bereits zur Hälfte erledigt.



Katarina Stevanovic

Zertifizierte Kunden-
beraterin SAQ

«Eben noch Zuhause, jetzt am Arbeitsplatz» heisst's bei Katarina, wenn sie mit dem Velo – egal ob bei Sonnenschein oder im Schneesturm – nach zwei Minuten ihren Arbeitsweg geschafft hat.

Weiterhin gemeinsam unterwegs

Über zwanzig Jahre prägte Alois Hurschler als Filialdirektor die Entwicklung der Filiale Engelberg. Ende 2022 übergibt er die Leitung an seinen Stellvertreter Andreas Tinner.

Alois Hurschler, was schätzen Sie an Andreas Tinner?

Seine offene kommunikative und immer fröhliche Art.

Und Sie, Andreas Tinner, was schätzen Sie an Ihrem Gegenüber?

Danke, Wisi, für die Blumen. – Ich schätze an Wisi, dass ich mit ihm über alles sprechen kann. Er sich immer Zeit für meine Anliegen nimmt. Und dass ihm – genau wie mir – das miteinander Vorwärtskommen wichtig ist.

Als Privatkundenberater bleibt Alois Hurschler Ihrem Team erhalten?

Ja. Ich möchte ihn nicht missen. Ich bin froh darüber, auch in Zukunft zusammen mit ihm unterwegs zu sein. Schliesslich profitieren wir alle im Team von seiner Erfahrung, seinem Wissen und seinem Netzwerk.

Worauf freuen Sie sich, Alois Hurschler, bei Ihrer künftigen Tätigkeit als «nur noch» Privatkundenberater am meisten?

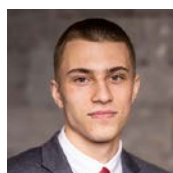
Darauf, mehr Zeit für meine Kundinnen und Kunden zu haben. Der persönliche Kontakt mit der Kundschaft ist mir sehr wichtig. Ich schätze es, mit ihnen über ihre Bedürfnisse zu sprechen und ihnen Lösungen aufzuzeigen.

Sie haben fast vierzig Jahre Bankerfahrung, über zwanzig davon als Filialleiter. Möchten Sie Ihrem Nachfolger einen Rat mit auf den Weg geben?

Nein, den hat Andreas nicht nötig. Er soll so bleiben wie er ist; offen, interessiert und wissbegierig. Natürlich werde ich ihm jederzeit mit Rat und Tat zur Seite stehen, wenn er dies möchte. Doch er soll seinen Weg gehen, so wie ich seit 1999 meinen Weg gehen konnte. Ich wünsche ihm dafür alles Gute.

Wo werden Sie, Andreas Tinner, als Filialleiter Ihre Prioritäten setzen?

Beim Schaffen von Win-win-Situationen für unsere Kundinnen und Kunden. Sie als Mensch stehen im Zentrum unseres Handels. Wo stehen sie im Leben? Wohin könnte ihr Lebensweg gehen? Und dann die wichtigste aller Fragen: Wie können wir sie mit unserem Wissen und unseren Dienstleistungen optimal unterstützen und begleiten?



Stefan Knezevic
Privatkundenberater
Einen Mittagsschlaf gönnt sich jeweils

Stefan, denn sein Arbeitsweg fällt etwas länger aus als derjenige von Katarina.



Andreas Tinner
Stv. Filialleiter
Andreas behält stets den Überblick, weil er

sich auf Tools wie Outlook und One-Note, vor allem aber auf die Assistentinnen und das ganze Team verlassen kann. «Dankeschön!»





Team Sachseln

Für Sie vor Ort in Sachseln

Seit dem 24. Oktober 2022 begrüsst Sie unser Team der Filiale Sachseln an einem neuen Standort in neuen Räumlichkeiten. Gerne stellen wir Ihnen die Menschen kurz vor, die vor Ort persönlich für Sie und Ihre finanziellen Anliegen da sind.



Markus Farian

Stv. Filialleiter
Stets die Ruhe weg hat Markus, weil

die Zeit Rat bringt ... oder auch nicht. Schliesslich gibt's für jede Herausforderung eine Lösung.



Heike Hess

Zertifizierte Kundenberaterin SAQ
Ein Blick in den Team-

Kühlschrank bestätigt: ihre kulinarischen Vorlieben nehmen den meisten Platz ein. Sie bleibt mittags oft in der Filiale und schätzt beim Essen die Vielfalt.



Thomas Fischbacher

Filialleiter
Den Team-Rekord beim Kilometerab-

spulen auf zwei Rädern hält Thomas. Er fährt regelmässig mit dem Bike zur Arbeit und macht in seiner Freizeit auch sehr gerne die Obwaldner Trails unsicher.



Andrea Rohrer-

von Wyl Zertifizierte Kundenberaterin SAQ
Wasser ist Andreas

Element, vor allem im Sommer. Dann cruist sie am liebsten auf dem Stand Up Paddle auf den einheimischen Gewässern herum.



Verarbeitungstermine zum Jahresende

Zahlungsauftrag

Bitte beachten Sie für Zahlungen mit Ausführungsdatum 2022 die Verarbeitungstermine zum Jahresende. Wir weisen Sie darauf hin, dass Sie einen Zahlungsauftrag problemlos vordatieren können.

	Auftrag einreichen bis	Auftrag erfassen im E-Banking bis
Inlandzahlung	28.12.2022	30.12.2022, bis 12.00 Uhr
Fristkritische Zahlung*	23.12.2022	28.12.2022

* Sparen-3-Einlagen, Hypothekarzinsen, Fremdwährung Inland/Ausland

Dauerauftrag

Bitte teilen Sie uns Ihre Änderungen für einen bestehenden Auftrag bis fünf Tage vor dem Verarbeitungsdatum mit. Einen neuen Auftrag benötigen wir in derselben Frist.

Erfasstes Ausführungsdatum	Verarbeitungsdatum
24. bis 26.12.2022	23.12.2022
28.12.2022	27.12.2022
29.12.2022	28.12.2022
30. bis 31.12.2022	28.12.2022
1. bis 3.1.2023	3.1.2023

Wir wünschen Ihnen frohe Festtage.

Vorsorge Sparen 3

Beitrag 2022 jetzt einzahlen

Einzahlungen auf das Vorsorgekonto Sparen 3 der Obwaldner Kantonalbank wirken sich direkt auf Ihre Steuerrechnung aus. Jeden einbezahlten Franken können Sie direkt vom steuerbaren Einkommen abziehen.

Sichern Sie sich diesen Steuervorteil. Zahlen Sie noch vor dem 23. Dezember 2022 ein.

- **Erwerbstätige mit Pensionskasse:** bis 6'883 Franken
- **Erwerbstätige ohne Pensionskasse:** bis 34'416 Franken (max. 20% des Erwerbseinkommens)

Sparen und Vorsorge

Attraktive Zinssätze für Ihr Vermögen

Aufgrund der veränderten Situation auf dem Geld- und Kapitalmarkt erhöhte die Obwaldner Kantonalbank die Zinssätze auf Spar- und Vorsorgekonten per 1. November 2022 deutlich.

Auf dem Sparkonto erhalten Sie beispielsweise bis 0,25 Prozent. Beim Vorsorgekonto Sparen 3 sind es sogar bis 0,3 Prozent. Zudem bieten wir Ihnen attraktive Konditionen bei den Kassenobligationen an.

Eine Übersicht finden Sie unter:
www.okb.ch/zinsen

Weihnachten/Neujahr

Öffnungszeiten Hauptsitz/Filialen

- **Samstag, 24. Dezember 2022**
Sarnen-Center:
Vormittag geöffnet
Hauptsitz/übrige Filialen:
Ganzer Tag geschlossen
- **Montag, 26. Dezember 2022**
Ganzer Tag geschlossen
- **Samstag, 31. Dezember 2022**
Sarnen-Center:
Vormittag geöffnet
Hauptsitz/übrige Filialen:
Ganzer Tag geschlossen
- **Montag, 2. Januar 2023**
Ganzer Tag geschlossen

Ansonsten gelten für den Hauptsitz und die Filialen die üblichen Öffnungszeiten.



OKB proudly presents

SEVEN

**Freitag, 27. Januar 2023
um 20.00 Uhr
Aula Cher, Sarnen**

Exklusiv für Kundinnen und Kunden der
Obwaldner Kantonalbank

Start Ticketvorverkauf am
12. Dezember 2022 um 9.00 Uhr

Informationen unter: www.okb.ch/eismond



Anlagen

Ihr anderer Weg des Anlegens

Sie legen beim Anlegen nebst der Rendite Wert auf eine nachhaltige Investition Ihres Geldes? Dann ist unsere neue Anlagelösung Vermögensverwaltung ESG genau das Richtige für Sie.

Die Obwaldner Kantonalbank bietet Ihnen mit dem neuen Service-Set Vermögensverwaltung ESG seit Oktober 2022 eine zusätzliche nachhaltige Anlagelösung an. Sie erweitert somit ihr nachhaltiges Angebot im Anlagebereich. Bereits 2019 stellte sie ihr Service-Set Vermögensverwaltung Basis auf Nachhaltigkeit um.

Nachhaltig Geld investieren

Das Service-Set Vermögensverwaltung ESG vereint einen professionellen Anlageservice mit einer gelebten Nachhaltigkeit nach ESG-Kriterien, Kriterien der Bereiche Umwelt (Environment), dem Sozialen (Social) und der Unternehmensführung (Governance). Die Fondsumsetzung erfolgt mit einem Portfolio-ESG-Zielrating

AA, dem zweithöchsten Nachhaltigkeitsrating der unabhängigen Ratingagentur MSCI. Jährlich erhalten die Anlegerinnen und Anleger eine Zusammenfassung der Nachhaltigkeitskennzahlen inklusive einer Kontroversen- und CO₂e-Transparenz. Auch sind der Vermögensauszug mit Performance und der (E-)Steuerauszug im Angebot inbegriffen.

Detaillierte Informationen:

www.okb.ch/vermoegensverwaltung-esg

Interessiert?

Vereinbaren Sie noch heute unter www.okb.ch/termin-vereinbaren einen Beratungstermin.



Agenda

Die Obwaldner Kantonalbank unterstützt:

Märlitheater Obwalden

2. bis 24. Dezember 2022
Theater Altes Gymnasium Sarnen

Swiss Jugend-Langlaufleger

27. bis 31. Dezember 2022
Engelberg

Wintershow Braunvieh Obwalden

30. Dezember 2022
Reithalle Sarnen

Ich mache meine Bank beweglich.

Gestalten Sie Ihre Bank mit.
www.okb.ch/gemeinsam

Impressum

Obwaldner Kantonalbank

Im Feld 2, 6060 Sarnen
041 666 22 11
info@okb.ch

OKB. Einfach vertraut.

www.okb.ch